**Pardavimo vadybininkas – KITAIP!**

* **Tau puikiai sekasi išklausyti ir pateikti geriausią sprendimą klientui?**
* **Esi žingeidus ir Tau smalsu prisiliesti prie naujausių technologinių sprendimų?**
* **Sieki įgyti patirties įveikdamas iššūkius?**
* **Dar studijuoji, bet jau galvoji apie rytojų darbe?**

**Tuomet - kviečiame Tave prisijungti prie mūsų naujausios vadybininkų – technologų komandos!**

Tavo užduotys bus:

* Asistuoti regiono techninės priežiūros centro inžinieriui;
* ieškoti ir surasti naujų potencialių MEZON klientų;
* pristatyti paslaugas klientams;
* sudaryti naujas sutartis;
* apmokyti klientus naudotis įranga.

Reikalavimai

• Komunikabilumas, organizuotumas, atsakingumas;

• iniciatyvumas bei domėjimasis naujovėmis;

• noras tobulėti;

• telekomunikacijų išmanymas (privalumas);

• kompiuterinis raštingumas;

• vairuotojo pažymėjimas (privalumas).

Mes siūlome

• Įdomų ir dinamišką darbą Lietuvos telekomunikacijų bendrovėje;

• fiksuotą mėnesio atlygį ir nuo darbo rezultatų priklausančius priedus;

• profesinio tobulėjimo galimybes;

• patogų darbo grafiką.